

Etkili Sunumlar Yapmak

Etkili Liderler Coşku ve Özgüvenle İletişim Kurarlar

Sunum, kritik önemde bir iş aracıdır. İletişim amacınız ister ikna etmek, ister satış yapmak ya da ilham vermek olsun, sizi rakiplerinizden ayıracak olan şey sunumunuzdur. Bunu tacınızdaki mücevher olarak düşünün. Doğru yapıldığında, sunumunuz sizi diğerlerinden ayıracaktır. Hitap ettiğiniz kitle, sizi hazırlıklı, bilgili ve özgüvenli biri olarak görecektir.

1912'den beri, Dale Carnegie Eğitim, çalışanlara iş çevrelerinde başarılı olmaları için gereken araçları veriyor. Bu program, profesyonellerin farklı kitlelere özgüvenli ve yetkin bir şekilde iletişim kurmalarına yarayan, tutarlı bir şekilde olumlu sonuçlar getiren, evrensel etkiye sahip, ilgi uyandıran sunumlar yapmalarını sağlayan kanıtlanmış metotlar ve teknikler becerileri sağlıyor.

Etkili Sunumlar Yapmak programı, kredibilite yaratan, müşteri ilişkilerini geliştiren ve konsepti açık bir şekilde yansıtan etkili bir sunumun yapılandırılmasına odaklanır. Katılımcılar, resmi bir konuşmadan, sıradan bir toplantıya veya tartışmalı bir sohbete kadar çeşitli sunum tarzlarının yanı sıra kalıcı bir izlenim yaratmak için en uygun ses ve beden dili kullanımını keşfederler.

Katılımcılara yenilikçi sunumlar geliştirmek ve uygulamak için birçok fırsat verilir. Nihai hedefe ulaşana kadar usta bir sunum yapabilmemiz için videoya kaydedilecek, değerlendirilecek ve mentorlük alacaksınız.

Sınıf küçüktür. Destekleyici bir ortam vardır. Çalışma yoğunudur. Ve sonuçlar olağanüstüdür. Bu, iş sonuçlarında belirgin bir fark yaratan bir deneyimdir. İletişim, kişisel ve kurumsal imajda ölçülebilir kazanımlarını göreceksiniz.

Nasıl Yapılacağını Öğrenin:

- Kitlenizi tartışılmaz veriler kullanarak ikna etmek
- Netlik ve kesinlik ile iletişim kurmak
- Doğal ve sakin bir tavırla etkileşim kurmak
- Karışık materyali doğrudan ve basit bir şekilde iletmek
- Aşına olunmayan materyali ustalıkla sunmak
- Güvenilirlik sağlayan özgüven ve coşkuyu yansıtmak
- Olumsuz durumların üstesinden gelmek
- Etkin Soru-Cevap oturumları yönetmek
- Değişimi kucaklamak ve eyleme geçmek için insanları canlandırmak!

Format

2 Günlük Program

Kimler Katılmalı

Büyük kitlelere ilham vermek, satış yöneticilerini motive etmek, medyaya hitap etmek veya sadece bir toplantıyı yönetmek isteyen tüm profesyoneller.

